

PROFESIONALES

El TEDH condena a España por la prisión provisional

■ El Tribunal Europeo de Derechos Humanos (TEDH) ha condenado a España a indemnizar con 15.600 euros a un alemán detenido por robo y absuelto tras apelar a la Audiencia Provincial de Tenerife, en 1993.

Joao Vieira de Almeida ♦ Socio director de Vieira de Almeida & Asociados

“Es hora de cuestionar los paradigmas sobre los que viven los despachos”

LA ABOGACÍA EN PORTUGAL (III)

ENTREVISTA

BORJA MEC
borjamec@neg-ocio.com

Los que conocen el mercado legal portugués señalan a Joao Vieira de Almeida como uno de los abogados que hay que conocer para hacerse una idea de la realidad de la abogacía portuguesa. Además de su trayectoria como abogado y como impulsor de un despacho independiente, las crónicas hablan de su destreza musical a los mandos de una batería.

Crecimiento

Vieira de Almeida dirige un bufete que se ha situado en 150 abogados y que en la última década ha crecido un 350%. Sin embargo, de lo que se siente más orgulloso Vieira de Almeida es de la cultura de la firma: “Somos un bufete distinto, muy solidario, integrador e informal en la forma de trabajar”, explica.

El abogado levanta el estandarte de la independencia del despacho “no como una cuestión religiosa sino estructural”. Esa independencia se pudo poner en cuestión por su alianza con Gómez-Acebo & Pombo. “Nunca consideramos una fusión con ellos. Nunca nos lo dijeron directamente.

Ése era el problema de la relación. Lo máximo iba a ser una alianza”, señala.

Para el abogado, la concentración de despachos va a ser la única alternativa que van a tener algunos para evitar el cierre de bufetes. Vieira de Almeida muestra su sorpresa por la inactividad de alguna firmas competidoras que “no están haciendo nada frente a la crisis. Hasta ahora ha sido muy fácil ya que crecías sin saber por qué”.

El socio director reconoce que se aproximan tiempos muy difíciles y señala que la apuesta se está centrando más en mejorar la rentabilidad que en el propio crecimiento.

El despacho elabora planes estratégicos cada cinco años. Un plan que “si lo hacemos bien, evitará que haya despidos masivos” aunque el socio no descarta una alta rotación en el mercado.

La batalla por el talento se ha vuelto encarnizada y Vieira de Almeida sabe que hay que ofertar algo que te diferencie. “Hay que ser competitivos en salarios. Además somos un despacho con un ambiente atractivo para la gente joven”, explica. Y el abogado destaca que en su despacho



NEGOCIO

se cumplen cosas que en otras firmas son lugares comunes: buen ambiente, conciliación, plan de carrera claro y meritocrático...

Repensar

La crisis va a dejar muchos proyectos en el camino pero Vieira de Almeida tiene claro lo que tiene que aprender la profesión de estos momentos duros y, en su opinión, ha llegado la hora de “cuestionar los paradigmas sobre los que viven ahora los despachos de abogados”.

Para Vieira de Almeida hay que repensar los modelos de negocio, las carreras en los bufetes y la proximidad con los clientes (con muchos cambios en las asesorías jurídicas de las empresas lo que provoca que los clientes cambien de bufete asesor). “Ahora el mercado es más abierto y competitivo y también hay que replantearse el modelo del *lockstep*”, remata.

Sobre la llegada de los bufetes españoles, Vieira de Almeida es de la opinión de que tardaron demasiado en poner los ojos en el mercado luso y, si hubiesen llegado antes, se habrían hecho con todo el negocio. Pero para el abogado, cuando aterrizaron en Lisboa, la abogacía portuguesa ya se había sofisticado lo suficiente para plantar cara y generar un mercado competitivo. ♦



Real, decano desde 2006. A.N.

Real no volverá a ser decano de Valencia

Colegio de Abogados

El actual responsable de los letrados valencianos renuncia a presentarse a las elecciones al decanato

Francisco Real, actual decano del Colegio de Abogados de Valencia, ha decidido no presentar su candidatura a la continuación en el cargo ante las elecciones que se celebrarán en octubre.

Real fue elegido decano en noviembre de 2006 en unos comicios en las que compitió con Vicente Baeza. Sucedió en el decanato a Fernando Alandete con el que había ejercido como vicedecano durante casi tres años y medio.

Rafael Iniesta, coordinador de la Sección de Menores y miembro de la actual Junta de Gobierno, figura entre quienes aspiran a suceder a Real. Pero también suenan otros nombres: como los de Mariano Durán, tesorero del ICAV, y el de Roque Gamba-ro. El actual decano continuará en el cargo hasta la toma de posesión del elegido, que no tendrá lugar hasta enero o febrero. Su mandato ha estado marcado por la apuesta por el arbitraje y por su defensa del turno de oficio, que le llevó a conflictos con la Consejería de Justicia. ♦ A.G.

Los bufetes de abogados paralizan sus presupuestos de ‘marketing’

Tendencia

El portal de *marketing* y comunicación para abogados, *Lawyerpress.com*, publica su informe sobre *marketing* jurídico en España que se basa en una amplia encuesta realizada a más de 50 bufetes. La creciente competitividad del mercado y los presupuestos estan-

cados son las principales conclusiones de este estudio que informa sobre los departamentos de *marketing* en los despachos de abogados en esta época de crisis.

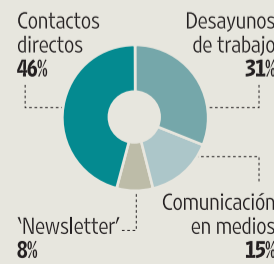
La percepción de los bufetes es clara: la competitividad ha crecido mucho para un 56% de los bufetes encuestados. Las actividades de *marketing* en este

año de crisis sólo han aumentado en un 38%, mientras un porcentaje casi idéntico ha mantenido su actividad. Sólo un 25% ha disminuido.

La presión sobre los departamentos ha incrementado notablemente. Con menos presupuesto las firmas exigen un mayor esfuerzo para organizar eventos. ♦ REDACCIÓN

A LA BAJA

■ Actividad más utilizada.



Fuente: Lawyerpress.com

Negocio

El CGAE hace la ventanilla del Consejo de Dentistas

Tecnologías

El Consejo General de Dentistas de España ha firmado un acuerdo con RedAbogacía, la infraestructura tecnológica del Consejo General de la Abogacía Española (CGAE), para la adaptación de la solución de ventanilla única de la Abogacía al colectivo de odontólogos y estomatólogos.

El desarrollo de la ventanilla única por parte de las profesiones es una de las exigencias de la Ley Ómnibus, a través de la cual deben prestar sus servicios al ciudadano a través de Internet.

Según el presidente de los dentistas, Alfonso Villa, se va a ofrecer un servicio más rápido y seguro. ♦ REDACCIÓN